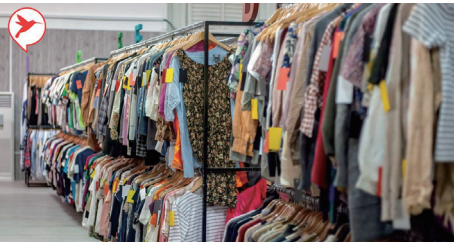


កំពូលអនុគណនា

ជនជាតិជប៉ុនរកស៊ីនៅខ្មែរ បង្កហើបពីកុប្បនដើមចេញពីការខាតដល់ធុរវិធីឱ្យការលក់កើនឡើង



សុទ្ធតែរកត្រូវអាជីវកម្មទាំងអស់ការចេញរកស៊ីដំបូងភាគច្រើនតែងតែចៀសមិនផុតទៅបញ្ហាហាត់ខាត មិនសូវមានគុណភាព ប៉ុន្តែនៅពេលដែលជួបបញ្ហាទាំងអស់នេះហើយ ជាអនុគណនាក្នុងរូបភាពកុប្បនដើមបិទបំបែកវិធីឱ្យមានលក្ខណៈបំផុត ព្រោះអាជីវកម្មរក្សាការចំណូល ហើយចំណូលប្តូររៀបរយជាដុល្លារ បរិយាកាសចំណូលគឺមានដុល្លារដើមបិទបំបែកដូចគ្នា។ ទាក់ទិននេះទៅនឹងបញ្ហាដំបូងឈឺក្បាលនេះ ហាងជប៉ុនដំបូងលើឈ្មោះមួយកន្លងនឹងធុរវិធីការចែកចែកបទពិសោធន៍ផ្តល់ជូនដល់អ្នករកស៊ីខាត ដល់បងប្អូនទាំងអស់គ្នា។



ថ្ងៃដែលទៅកាន់កុប្បនការងារ Business Cambodia លោក អ៊ឹង លាងហួក ដល់ជាអនុគណនាក្នុងរូបភាពលក់សំលៀកបំពាក់ដល់ប្តីមួយ ក្រុមហ៊ុនម៉ាកយីហោជប៉ុន **Jingi Japan Newsed & Outlet Center** បាននិយាយថា "គិតមកដល់ពេលនេះហាងនេះមានអាយុកាលជិតមួយឆ្នាំហើយដោយការចាប់ផ្តើមអាជីវកម្មដំបូងហាងបានខាតបង់ច្រើន ប៉ុន្តែបន្ទាប់ពីប្តូរវិធីហាត់ទាំងបីខាងក្រោមនេះ ហាងអាចដើម្បីឱ្យវិញបានយ៉ាងឆាប់រហ័ស" ដល់កន្លងនេះរួមមាន៖

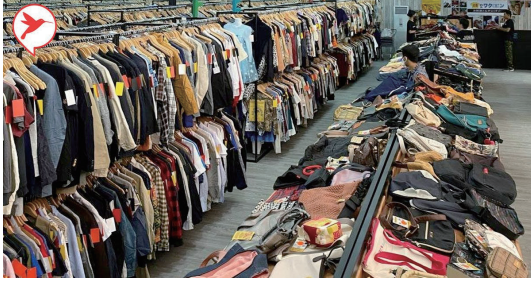


១. ប្តូរមូលដ្ឋានពេលវេលា
 រាល់ពេលវេលាមួយរៀងគឺជាពេលវេលាដែលមនុស្សភាគច្រើនមិនចង់ចេញកុប្បនទៅ ដូចនេះហើយជើងហុកបានរៀបចំកម្មវិធីពិសេសៗ សម្រាប់អនុគណនាទៅទិញនៅហាងពេលវេលាមួយកំពុងក្រុលរៀង ដើម្បីជាការចូលដៃអំណរគុណដល់ភ្ញៀវ ដល់គ្រូស្នាក់ទាំងក្រុលរៀង លើសពីនេះ អ្វីដែលកាន់តែពិសេសនោះគឺ ភ្ញៀវមកទិញទាំងមិនបានរំពឹងថាមានការបញ្ចុះកម្រិត ដូចនេះវាធុរវិធីឱ្យពួកគេក្រញាក់ផ្អែមល្ហែម និងធុរវិធីឱ្យពួកគេមានអារម្មណ៍សប្បាយរីករាយ និងចង់ចាំជើងហុកកាន់តែច្រើនជាងមុន។



២. ផ្តល់វីដេអូក្នុងបណ្តាញសង្កត់ TIK TOK
 កន្លងមួយខែដំបូងនេះ មិនចេះប្តូរវីដេអូក្នុងបណ្តាញសង្កត់ ប្តូររៀបចំជាការរកស៊ីមិនចេះធុរវិធីផ្សារអញ្ជើងដៃ ព្រោះថាសម័យនេះមនុស្សភាគច្រើនទាក់ទងគ្នាតាមរយៈវីដេអូ មិនថាការកំសាន្ត ការផ្សព្វផ្សាយជាដើម ដូចនេះហើយទើបខាងហាង បានរៀបចំការបន្តបន្ទាប់បន្តបន្តសម្រាប់អតិថិជនរបស់ខ្លួន ចំពោះដល់ផ្តល់វីដេអូក្នុងហាងរបស់ខ្លួនតាម TIK TOK ហើយទទួលបានប្រាក់ចំណូលច្រើន។

ដោយកន្លងមួយនេះពិតជាមានប្តូរវិធីធុរវិធីខុសៗគ្នាទៅនឹងដំបូង ដល់ធុរវិធីឱ្យជើងហុកចាប់ផ្តើមផ្ទុះការកាន់កាប់ខ្ពស់តាំងពីពេលនោះមក ជើងហុកមានអនុគណនាប្តូរវិធីឱ្យខ្ពស់ ហើយអាចទាញភ្ញៀវចូលមកលក់។



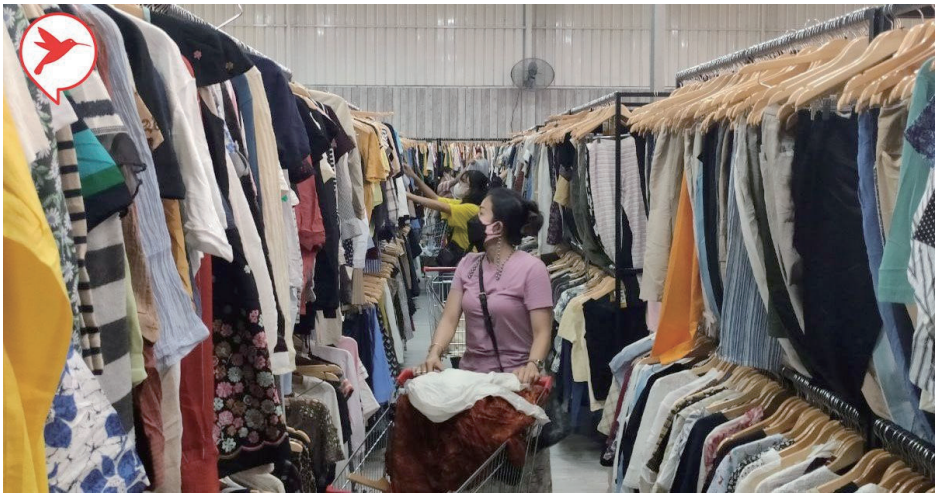
៣.ទិញថែម

មិនសូវខុសពីហាងដទៃមួយចំនួនទៀតដង
 ដឹងហ្នឹងក៏មានធុរៈវិការប្រមូលសំនុំទៅតាមឱកាសពិសេសដល់អតិថិជនរបស់ខ្លួនផង
 ដងដោយអតិថិជនដដែលធុរៈវិការសម្រាប់រៀបចំពាក់ចំនួន៤ឡើង
 អតិថិជននឹងទទួលសម្រាប់រៀបចំពាក់ថែមមួយភ្លាមថែមទៀតដោយឥតគិតថ្លៃ
 មូលហេតុទាំងអស់នេះហើយមានធុរៈវិឱ្យដឹងហ្នឹងមានអ្នកស្រាវជ្រាវកាន់តែច្រើនឡើង
 រហូតដល់មួយថ្ងៃទៅមួយថ្ងៃទៀត




គួរឲ្យបង្ហាញផងដែរថា សម្រាប់វិការដដែលរកបាន
 ខាងហាងមានធុរៈវិការផ្តល់ជំនួយដល់ជនពិការ
 និងមួយចំនួនទៀតសម្រាប់ធុរៈវិការបរិច្ចាគភ្នាក់ងារការបង្ការជំងឺស៊ិកដៃរឹង
 (សម្រាប់រៀបចំពាក់ ១-១ភ្នាក់សំដៅ ១ដួស) ដល់កុមាររស់នៅក្នុងភាពក្រីក្រ
 និងមិនសូវមានលទ្ធភាព។
 លើសពីនេះសម្រាប់ដល់បងប្អូនដដែលចាប់អារម្មណ៍អាចចុះទៅដោយផ្ទាល់
 ដល់មានទីតាំងនៅលើផ្លូវលេខ១១១ ជិតជិតបង្គំដល់ ចំងាយពីស្រុកបរិវេណ 2 700
 ម៉ែត្រ ឬតាមរយៈ

Location: <https://goo.gl/maps/4oKUTJuA8JB59cou6> ។



អត្ថបទដោយ: កញ្ញា នៅ ថាត់សណា



THATSORNA NOV
 បេសកកម្មធំបំផុតរបស់ខ្ញុំ
 គឺជួយឱ្យម្តាយសំអាតកម្មមានកំនើតលក់ថ្មីកាន់តែច្រើន។
 សូមចូលរួមជាមួយខ្ញុំ ចំពោះលក់កំនើតលក់ល្អដល់ប្រជាជនយើង!!!

[f](#) [y](#) [@](#)